



Formation interactive
Formation-action
Spéciale ETF
Gratuite

inForma
 Formazione Forestale
 Formazione Forestiere

M'adapter aux marchés, et vendre au bon prix

*La 2ème journée d'un cycle de 4 jours à la carte
 pour analyser, réfléchir, choisir, et mettre en place VOS solutions*

Publics

Formation-action interactive, pour tous les entrepreneurs de travaux forestiers de Rhône Alpes et de Provence-Alpes-Côte d'Azur, qui souhaitent évoluer, diversifier ou développer leur entreprise.

Objectifs de la journée : étudier les marchés pour choisir le vôtre

Connaître l'environnement dans lequel vous évoluez pour structurer votre offre et atteindre vos objectifs. Vous informer sur la concurrence, les clients potentiels et le marché. Calculer un prix adapté à votre projet.

Déroulement de la journée

Le matin

Caractériser votre projet et connaître la clientèle à qui vous souhaitez vous adresser. Avoir les outils nécessaires pour l'analyse du marché et définir les potentiels de vente.

L'après-midi

Synthétiser les informations. Définir les produits et services adaptés à la clientèle visée. Se démarquer de la concurrence par l'offre de service. Fixer son prix suivant différentes méthodes.

Présentation d'outils :

- Pour cibler les clients potentiels et bien les identifier
- Pour fixer le prix adapté au produit et au marché.

Premier contact et coordination : Leslie BLIN

04 79 25 42 02. leslie.blin@educagri.fr

Suivi administratif et financier : Sophie Hauser

04 79 26 44 21. sophie.hauser@educagri.fr

Formation et accompagnement : ISETA

Une collaboration des centres de formation forestière :

Financiers français
 du projet Informa



Rhône-Alpes



inForma
 Formazione Forestale
 Formazione Forestiere

Initiative
 de coopération
 pour la formation
 professionnelle
 forestière
 dans l'espace alpin
 franco-italien



**Programmes détaillés
 sur www.in-forma.eu**

Une démarche adaptée aux forestiers

- S'enrichir par l'échange d'expériences, et s'approprier des outils d'analyse et de gestion en faisant vous même, pour votre entreprise.

Déroulement

- Pour valider l'adéquation de la formation à vos besoins, en cycle complet ou sur certaines journées seulement, contactez le coordinateur ; puis, inscrivez-vous auprès de la référente administrative,
- Avant la formation, contactez l'animateur pour faire le point sur vos besoins et attentes,
- Vous disposez de ressources en ligne, vous permettant de compléter la formation quand vous le souhaitez,
- Après la formation, faites-vous accompagner par téléphone ou en ligne, jusqu'à la production de votre plan d'action.

Méthodes pédagogiques

Avant d'assister à la formation, vous réalisez un entretien téléphonique avec l'animateur de la formation afin de bien calibrer vos attentes au travers d'un document et de vérifier que la journée sera bien adaptée à ce que vous recherchez. Cet échange confidentiel permettra de faciliter la phase d'accompagnement qui aura lieu pendant toute la période de formation.

La pédagogie utilisée pendant cette journée sera axée sur la co-construction du savoir. Pour la préparation à l'étude de marché, le formateur vous guidera avec les autres ETF dans une réflexion sur les éléments nécessaires à un bon choix de marché.

Les différents outils de travail et de synthèse mis à votre disposition, seront illustrés grâce à des exemples concrets qui seront enrichis par l'expérience des ETF présents.

Le formateur présentera leur fonctionnement afin que vous puissiez les compléter après la journée de formation, avec son aide si vous le souhaitez, et vous les approprier.

Et après ?

En sortant de la journée, vous avez la trame, des documents et supports en ligne et un accompagnement individuel pour faire aboutir votre démarche.

Gratuit

Formation financée par le projet Informa,
et pour les ressortissants Vivea, par



Date et lieu : 21 novembre 2014

A l'INEED - 1 rue Marc Seguin - Rovaltain TGV - 26300 Alixan